

**Sprawozdanie Zarządu
z działalności Grupy Kapitałowej
ViDiS SA
w roku obrotowym
2018/2019**

28 Listopada 2019 r.

1. Skład i podstawowe dane Grupy Kapitałowej ViDiS SA

1.1. Jednostka dominująca

Nazwa	VIDIS SA
Siedziba	ul. Logistyczna 4, 55-040 Bielany Wrocławskie
Telefon	+ 48 (71) 33 880 00
Fax	+ 48 (71) 33 880 01
E-mail	biuro@vidis.pl
Strona internetowa	www.vidis.pl
NIP	899-25-22-420
REGON	933-038-687
KAPITAŁ ZAKŁADOWY	266.340,25 PLN
Numer KRS wraz z organem prowadzącym rejestr	KRS nr 0000360399, Spółka zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla Wrocławia - Fabrycznej we Wrocławiu VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
ZARZĄD	Prezes Zarządu – Bartosz Palusko Wiceprezes Zarządu - Szymon Staruchowicz Członek Zarządu – Krzysztof Szymczykowski

Źródło: Emitent

1.2 Jednostki zależne oraz zależne pośrednio

Nazwa	Projekcja Sp. z o. o.
Siedziba	ul. Zwycięska 20A, 53-033 Wrocław
Telefon	+ 48 (71) 784 97 60
Fax	+ 48 (71) 784 97 61
E-mail	biuro@projekcja.pl
Strona internetowa	www.projekcja.pl
NIP	899-24-67-508
REGON	932-886-172
KAPITAŁ ZAKŁADOWY	110.500,00 PLN
Numer KRS wraz z organem prowadzącym rejestr	KRS nr 0000153131, Spółka zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla Wrocławia - Fabrycznej we Wrocławiu VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
ZARZĄD	Prezes Zarządu – Grzegorz Greń Członek Zarządu – Krzysztof Żmuda

Źródło: Emitent

Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej ViDiS SA za rok obrotowy od 01.07.2018 do 30.06.2019 r.

Nazwa	Projekcja PL Sp. z o. o. *
Siedziba	ul. 29 listopada 18A/U1, 00-465 WARSZAWA
NIP	701-00-51-698
REGON	140-846-530
KAPITAŁ ZAKŁADOWY	50.500,00 PLN
Numer KRS wraz z organem prowadzącym rejestr	KRS nr 0000272143 Spółka zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla m. St. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
ZARZĄD	Prezes Zarządu – Michał Mieczkowski Wiceprezes Zarządu – Adam Sałek

*Spółka zależna (pośrednio) – spółka rozwiązana bez przeprowadzania postępowania likwidacyjnego przez Sąd w dniu 04.03.2019

Źródło: Emitent

Nazwa	Retlab Sp. z o. o.
Siedziba	ul. Logistyczna 4, 55-040 Bielany Wrocławskie
NIP	899-26-01-473
REGON	020-514-108
KAPITAŁ ZAKŁADOWY	115.000,00 PLN
Numer KRS wraz z organem prowadzącym rejestr	KRS nr 0000277942, Spółka zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla Wrocławia - Fabrycznej we Wrocławiu VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
ZARZĄD	Prezes Zarządu – Paulina Świerad*

*Z dniem 01.08.2019 roku pani Paulina Świerad złożyła rezygnację z funkcji Prezesa Zarządu. W dniu 02.08.2019 roku uchwałą nr 3 Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników powołano pana Piotra Kowalczyka na funkcję Prezesa Zarządu.

Źródło: Emitent

2. Ogólne informacje

a) Jednostka dominująca – ViDiS SA

ViDiS SA jest wyspecjalizowanym dystrybutorem urządzeń audiowizualnych. W ofercie Spółki znajdują się produkty przeznaczone dla edukacji i biznesu – monitory interaktywne oraz wielkoformatowe ekrany do digital signage, projektory multimedialne, ekrany projekcyjne, systemy sterowania i transmisji danych. Dodatkową działalnością jest dystrybucja szerokiej gamy opon samochodowych do wybranych segmentów.

Przedsiębiorstwo zostało założone w 2004 roku jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Od początku istnienia głównym przedmiotem jej działalności była dystrybucja produktów audiowizualnych. Jako dystrybutor Emitent zajmuje się w głównej linii

produktowej sprzedają poprzez sieć partnerów handlowych, która obecnie obejmuje już ponad 500 podmiotów i jest nieustannie poszerzana. W ramach współpracy ViDiS SA oferuje m.in. możliwość zakupu sprzętu w atrakcyjnych cenach, doradztwo techniczne i projektowe, wsparcie marketingowe oraz opiekę posprzedażową (wdrożenia i autoryzowany serwis).

Dzięki nowoczesnym przestrzeniom magazynowym wynoszącym ponad 2000 m², Spółka posiada wysoką zdolność operacyjną umożliwiającą realizację dużych oraz nietypowych zamówień w bardzo krótkim czasie. W siedzibie Firmy prowadzony jest także serwis gwarancyjny i pogwarancyjny dla kluczowych marek w ofercie.

ViDiS SA oprócz produktów sprowadzanych od zewnętrznych dostawców (producentów), sprzedaje również produkty pod marką własną AVTEK - w ramach której sprzedaje monitory interaktywne, ekrany projekcyjne, uchwyty do projektorów, tablice interaktywne, terminale do pracowni komputerowych oraz akcesoria prezentacyjne.

Marka ta jest od kilku już lat wg zewnętrznych podmiotów monitorujących rynek liderem w segmencie monitorów interaktywnych oraz ekranów projekcyjnych w Polsce.

b) Jednostka zależna – Projektja Sp. z o.o.

Projektja Spółka z o.o. jest niezależnym handlowo, wyspecjalizowanym dostawcą i instalatorem sprzętu audiowizualnego. W ofercie Spółki znajduje się szeroka gama sprzętu prezentacyjnego i zaawansowanych urządzeń do obróbki i transmisji sygnału wizyjnego (w tym przeważająca większość asortymentu jest spoza oferty jednostki dominującej).

Firma specjalizuje się w wyposażaniu sal konferencyjnych dla firm z segmentu małych i średnich przedsiębiorstw i w dostawach sprzętu interaktywnego do sektora edukacji, ale realizuje również kompleksowe projekty wyposażenia audiowizualnego budynków biurowych dla dużych firm i korporacji. Działalnością dodatkową jest obsługa projektów związanych z projektami rezydencjalnymi oraz obsługą wydarzeń rentalowych. Spółka jest w stanie zaoferować kompleksowe rozwiązania, rozpoczynając od projektu i doboru sprzętu, poprzez sprzedaż, instalację i konfigurację, aż po obsługę posprzedażową (serwis, konserwacja). Ponad 15-letnia obecność na rynku, zdobyte doświadczenie oraz uznanie wielu firm i instytucji publicznych gwarantuje firmie pewność przeprowadzanych transakcji i wysoki poziom oferowanych przez nią usług.

Aby zagwarantować najwyższą jakość obsługi, firma współpracuje bezpośrednio z producentami profesjonalnego sprzętu AV. Posiada autoryzację takich firm jak Epson, Nec, Samsung, Sony, Polycom, Kramer czy Barco. Wysokie kwalifikacje pracowników potwierdzają autoryzacje serwisowe i certyfikaty ukończonych szkoleń, a wiarygodność firmy potwierdzają tytuły Gazeta Biznesu, Diament Forbesa czy Rzetelna Firma.

c) Jednostka zależna – Retlab Sp. z o. o.

W analizowanym roku obrotowym Retlab Sp. z o. o. nie prowadziła działalności.

Na podstawie art. 58 Ustawy o rachunkowości (UoR), ze względu na brak istotności danych finansowych spółki Retlab Sp. z o.o. dla realizacji obowiązku określonego w art. 4 ust. 1 UoR, Spółka dominująca – ViDiS SA nie konsoliduje danych finansowych ze spółką zależną Retlab Sp. z o.o.

d) Jednostka zależna (pośrednio) – Projekcja PL Sp. z o. o.

W analizowanym roku obrotowym Projekcja PL Sp. z o.o. nie prowadziła działalności.

Na podstawie art. 57 pkt. 2 Ustawy o rachunkowości (UoR) ze względu na ograniczenia w sprawowaniu kontroli nad jednostką Spółka zależna (pośrednio) Projekcja.pl Sp. z o. o. jest wyłączona z konsolidacji danych finansowych ze spółką dominującą ViDiS SA.

SĄD REJONOWY DLA M. ST. WARSZAWY W WARSZAWIE, XII WYDZIAŁ GOSPODARCZY KRAJOWEGO REJESTRU SĄDOWEGO w dniu 31.12.2018 podjął decyzję o rozwiązaniu Spółki bez przeprowadzenia postępowania likwidacyjnego. Zostało to potwierdzone wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego i stało się prawomocne z dniem 30.03.2019.

3. Władze Spółki

3.1 Jednostka dominująca – ViDiS SA

W skład Zarządu ViDiS SA na dzień 30 czerwca 2019 r. wchodził:

Imię i nazwisko	Stanowisko	Kadencja	
		od	Do
Bartosz Palusko	Prezes Zarządu	30 czerwca 2018 r.	30 czerwca 2021 r.
Szymon Staruchowicz	Wiceprezes Zarządu	1 stycznia 2018 r.	1 stycznia 2021 r.
Krzysztof Szymczykowski	Członek Zarządu	30 czerwca 2018 r.	30 czerwca 2021 r.

Źródło: Emitent

W skład Rady Nadzorczej ViDiS SA na dzień 30 czerwca 2019 r. wchodził:

Imię i nazwisko	Stanowisko	Kadencja	
		od	Do
Łukasz Łuć	Przewodniczący Rady Nadzorczej	29 grudnia 2017 r.	30 grudnia 2019 r.
Piotr Kowalczyk	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej	30 grudnia 2016 r.	30 grudnia 2019 r.
Małgorzata Błachnio – Mendrygał	Członek Rady Nadzorczej	30 grudnia 2016 r.	30 grudnia 2019 r.
Grzegorz Lont	Członek Rady Nadzorczej	29 grudnia 2017 r.	30 grudnia 2019 r.
Sebastian Spexard	Członek Rady Nadzorczej	30 grudnia 2016 r.	30 grudnia 2019 r.

Źródło: Emitent

3.2 Jednostki zależne:

W skład Zarządu Projektja Sp. z o. o. na dzień 30 czerwca 2019 r. wchodził:

Imię i nazwisko	Stanowisko	Kadencja	
		od	Do
Grzegorz Greń	Prezes Zarządu	1 marca 2018 r.	Czas nieokreślony
Krzysztof Żmuda	Członek Zarządu	1 marca 2018 r.	Czas nieokreślony

W skład Zarządu Projektja PL Sp. z o. o. na dzień 30 czerwca 2019 r. wchodził:

Imię i nazwisko	Stanowisko	Kadencja	
		od	Do
Michał Mieczkowski	Prezes Zarządu	20 stycznia 2007	Czas nieokreślony
Adam Sałek	Wiceprezes Zarządu	20 stycznia 2007	Czas nieokreślony

W skład Zarządu Retlab Sp. z o. o. na dzień 30 czerwca 2019 r. wchodził:

Imię i nazwisko	Stanowisko	Kadencja	
		od	Do
Paulina Świerad*	Prezes Zarządu	20 lipca 2015 r.	Czas nieokreślony

*Z dniem 01.08.2019 roku pani Paulina Świerad złożyła rezygnację z funkcji Prezesa Zarządu. W dniu 02.08.2019 roku uchwałą nr 3 Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników powołano pana Piotra Kowalczyka na funkcję Prezesa Zarządu

4. Struktura akcjonariatu/udziałów Grupy Kapitałowej ViDiS SA

4.1. Jednostka dominująca – ViDiS SA

Poniższa tabela i wykres przedstawiają skład akcjonariatu ViDiS SA posiadających co najmniej 5% udziału w kapitale zakładowym oraz głosach na Walnym Zgromadzeniu, zgodnie z informacjami jakie posiada Spółka na podstawie otrzymanych zawiadomień z art. 69 Ustawy o ofercie publicznej.

Struktura akcjonariatu ViDiS SA według stanu na dzień 30.06.2019 r.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZ
Bartosz Palusko	975 030	40,27%	975 030	40,27%
Szymon Staruchowicz	421 465	17,41%	421 465	17,41%
Marta Palusko	288 502	11,92%	288 502	11,92%
Krzysztof Szyczykowski	143 025	5,91%	143 025	5,91%
Wojciech Debich	171 540	7,08%	171 540	7,08%
Grzegorz Greń	128 655	5,31%	128 655	5,31%
Pozostali	293 058	12,10%	293 058	12,10%
Suma	2 421 275	100,00%	2 421 275	100,00%

Źródło: Emitent

Struktura akcjonariatu ViDiS SA według stanu na dzień 29.11.2019 r.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów na WZ
Bartosz Palusko	975 030	40,27%	975 030	40,27%
Szymon Staruchowicz	421 465	17,41%	421 465	17,41%
Marta Palusko	288 502	11,92%	288 502	11,92%
Krzysztof Szyczykowski	143 025	5,91%	143 025	5,91%
Wojciech Debich	171 540	7,08%	171 540	7,08%
Grzegorz Greń	128 655	5,31%	128 655	5,31%
Pozostali	293 058	12,10%	293 058	12,10%
Suma	2 421 275	100,00%	2 421 275	100,00%

Źródło: Emitent

4.2 Jednostka zależna – Projekcja Sp. z o. o.

Struktura udziałowców Projekcja Sp. z o. o. według stanu na dzień 30.06.2019 r.

Udziałowiec	Liczba udziałów	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów na ZW
ViDiS SA	144	100%	144	100%

Źródło: Emitent

4.3 Jednostka zależna (pośrednio) – Projekcja PL Sp. z o. o.

Struktura udziałowców Projekcja PL Sp. z o. o. według stanu na dzień rozwiązania Spółki (31.03.2019)

Udziałowiec	Liczba udziałów	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów na ZW
Projekcja Sp. z o. o.	51	50,5%	51	50,5%
Michał Mieczkowski	25	24,75%	25	24,75%
Adam Sałek	25	24,75%	25	24,75%
Razem	101	100%	101	100

Źródło: Emitent

4.4 Jednostka zależna – Retlab Sp. z o. o.

Struktura udziałowców Retlab Sp. z o. o. według stanu na dzień 30.06.2019 r.

Udziałowiec	Liczba udziałów	Udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	Udział w ogólnej liczbie głosów na ZW
ViDiS SA	230	100%	230	100%

Źródło: Emitent

5. Zdarzenia istotne wpływające na działalność Grupy Kapitałowej ViDiS SA jakie nastąpiły w roku obrotowym, a także po jego zakończeniu do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego

W lipcu 2017 roku Rada Ministrów podjęła uchwałę w sprawie ustanowienia Rządowego programu rozwijania szkolnej infrastruktury oraz kompetencji uczniów i nauczycieli w zakresie technologii informacyjno - komunikacyjnych na lata 2017-2019 – „Aktywna tablica”. Program ten stanowi pomoc w wyposażeniu i doposażeniu szkół podstawowych w nowoczesne pomoce dydaktyczne takie jak tablice interaktywne, projektory, głośniki, czy interaktywne monitory dotykowe o przekątnej powyżej 55 cali. Na program realizowany w latach 2017 – 2019 przewidziana jest łączna kwota 279 mln 428 tys. zł. W ramach programu, w roku kalendarzowym 2017 przeznaczono 84 mln zł i planuje się doposażenie w pomoce dydaktyczne ponad 5.500 szkół. Produkty, które można finansować w ramach programu „Aktywna tablica” w 100% znajdują odzwierciedlenie w ofercie Spółki dominującej.

6. Przewidywany rozwój Grupy Kapitałowej

Strategia rozwoju:

Celem strategicznym ViDiS SA w roku obrotowym 2019/2020 jest utrzymanie pozycji lidera na rynku produktów interaktywnych oraz dalsze umacnianie pozycji na rynku dystrybucji produktów AV (dla rynku edukacyjnego i biznesowego) oraz rozwiązań STEM.

Spółka bardzo intensywnie rozwija się w kierunku oferowania gotowych rozwiązań dla klienta biznesowego zarówno na rynku krajowym jak i na terenie Unii Europejskiej.

Drugim elementem rozwoju Spółki, jest rozwijanie dystrybucji w zakresie opon samochodowych. W związku z pozytywnymi wynikami sprzedaży, Zarząd rozwija ofertę produktową w oparciu o znane i cenione na świecie marki jak np. Federal, Yokohama, czy

Westlake. Zaawansowane możliwości logistyczne pozwalają bezproblemowo obsługiwać z poziomu jednego magazynu te dwa różne segmenty rynku.

Produkty te charakteryzują się inną sezonowością, co doskonale się uzupełnia ze szczytem w branży AV (ostatni kwartał roku kalendarzowego).

Główne elementy realizacji strategii w segmencie AV

I. W zakresie oferty produktowej

1. Rozszerzana jest oferta produktów biznesowych o nowe modele (np. dotykowe monitory w technologii pojemnościowej), a także kontynuowany jest proces udoskonalania najpopularniejszych modeli.

II. W zakresie zwiększania udziałów w rynkach, na których spółka już działa

1. Podejmowane są liczne przedsięwzięcia marketingowe w kanałach internetowych, jak i tradycyjnych, mające na celu dotarcie do klienta końcowego stanowiące wsparcie działań Partnerów Handlowych.

2. Promocja produktów odbywa się zarówno poprzez kanał partnerski, jak również za pomocą imprez targowych oraz licznych konferencji, na których produkty prezentowane są odbiorcom końcowym;

3. Sprzedaż na rynkach eksportowych nie ogranicza się tylko do bliskiej współpracy z czołowymi dystrybutorami z rynku polskiego, ale także prowadzone są bezpośrednie działania poszerzające sieć partnerów handlowych w innych krajach Unii Europejskiej.

III. W zakresie poszerzenia grupy odbiorców na rynku biznesowym

1. Aktywizacja aktualnych Partnerów Handlowych na nowe rynki zbytu oraz poszukiwanie nowych odbiorców rozwiązań do biznesu.

2. Organizacja szkoleń specjalistycznych dla Partnerów Handlowych oraz wspieranie ich działań poprzez udostępnianie rozwiązań w Showroomie oraz licznych produktów DEMO.

Główne elementy realizacji strategii w segmencie sprzedaży opon

I. W zakresie oferty produktowej

1. Rozszerzanie dostępności oferty opon specjalistycznych (np. sportowych, terenowych).

2. Rozszerzanie oferty o opony tzw. cywilne – do użytku codziennego.

3. Zapewnienie ciągłej dostępności i szybkiej realizacji zamówień dla szerokiej oferty opon.

II. W zakresie zwiększania udziałów w rynkach, na których spółka już działa

1. Poszukiwanie nowych partnerów na rynku polskim i UE.
2. Zatrudnienie dodatkowych osób pod kątem poszukiwania partnerów.
3. Promocja nowej marki **ViTire.pl**, jako kanału komunikacji z potencjalnymi partnerami.

Spółka zależna **Projekcja Sp. z o.o.** – dzięki poszerzeniu możliwości logistycznych i finansowych wynikających z działania w Grupie Kapitałowej planuje dalszą specjalizację w dziedzinie rozwiązań AV, aby zapewnić swoim klientom jeszcze wyższy poziom obsługi z wartością dodaną.

7. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

W roku obrotowym 2018/2019 Grupa Kapitałowa ViDiS SA nie prowadziła żadnych prac badawczych i rozwojowych.

8. Informacje o aktualnej i przewidywanej sytuacji finansowej Grupy kapitałowej ViDiS SA

Sytuacja finansowa Grupy kapitałowej ViDiS SA w roku obrotowym 2018/2019 jest na stabilnym poziomie zapewniającym możliwość rozwoju i terminowe regulowanie zobowiązań.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Zarząd Jednostki Dominującej identyfikuje okoliczności i uwarunkowania, które mogą wskazywać na niepewność kontynuowania działalności, związane ze spłatą krótkoterminowych kredytów bankowych wykazanych w sprawozdaniu finansowym w łącznej kwocie 13.912.315,54 zł, z czego do końca lutego 2020 r. ma być spłacona kwota 8.741.960,00 zł, a w kolejnych dwóch miesiącach (marzec i kwiecień 2020 r.). Grupa będzie zobowiązana do spłaty 4.984.865,54 zł. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego Grupa Kapitałowa ViDiS dokonała już spłat zgodnie z harmonogramem w łącznej kwocie 3.463.475 zł.

Zarząd Jednostki Dominującej oczekuje, że spłata pozostałej części zadłużenia kredytowego odbywać się będzie w umownych terminach, a podstawą tego oczekiwania jest wzrost przychodów ze sprzedaży, wynikających z realizacji planu sprzedaży na 3 i 4 kwartał 2019 roku, mającego związek z realizacją ostatniego etapu rządowego programu „Aktywna Tablica”. (Uchwała Rady Ministrów z lipca 2017 r. w sprawie ustanowienia Rządowego Programu rozwijania szkolnej infrastruktury oraz kompetencji uczniów i nauczycieli w zakresie technologii informacyjno-komunikacyjnych na lata 2017-2019 – „Aktywna Tablica”).

W ocenie Zarządu Jednostki Dominującej mimo spowolnienia w realizacji zakupów przez jednostki budżetowe (strajk nauczycieli w 05,06.2019) bieżąca realizacja zamówień z rządowego programu „Aktywna Tablica” oraz programu wyposażenia pracowni przyrodniczych, pozwoli utrzymać płynność finansową na poziomie gwarantującym spłatę wszystkich zobowiązań, w tym z tytułu zaciągniętych kredytów obrotowych oraz prolongatę limitów kredytowych w rachunkach bieżących na przyznanym obecnym poziomie.

Podstawowe wielkości finansowe Grupy Kapitałowej ViDiS SA:

Przychody

Przychody netto ze sprzedaży Grupy Kapitałowej Emitenta w roku obrotowym 2018/19 r. wyniosły 69.800.667,45 zł.

Zyski

Zysk netto wypracowany przez Emitenta w raportowanym okresie wyniósł 1.426.166,03 zł.

Podstawowe wskaźniki kondycji finansowej Grupy Kapitałowej ViDiS SA:

Rentowność kapitałów własnych (ROE) [w %] = 11,98%

(wynik netto/przeciętny stan kapitałów własnych) *100

Rentowność aktywów (ROA) [w %]= 3,84%

(wynik netto/przeciętny stan aktywów) *100

Wskaźniki płynności:

Wskaźnik płynności I = 1,47

(aktywa obrotowe/bieżące zobowiązania)

Wskaźnik płynności II = 0,32

(aktywa obrotowe –zapasy)/bieżące zobowiązania

Wskaźnik płynności III = 0,04

(środki pieniężne i inne aktywa pieniężne)/bieżące zobowiązania

Prognozy finansowe i stanowisko wobec publikowanych prognoz wyników finansowych

Emitent (Spółka dominująca) zaprognozował w raporcie ESPI nr 8/2018 opublikowanym w dniu 13 listopada 2018 roku osiągnięcie w roku obrotowym 2018/2019 przychodów netto ze sprzedaży na poziomie 63 mln zł oraz 2,6 mln zł zysku netto.

W świetle zaprezentowanych danych finansowych za okres 1 lipca 2018 do 30 czerwca 2019 roku pierwotna prognoza przychodów netto ze sprzedaży została zrealizowana w 100% natomiast prognoza zysku została zrealizowana w 50,89%.

Zarząd jednostki dominującej nie publikował prognozy finansowej Grupy Kapitałowej ViDiS SA.

9. Nabycie udziałów (akcji) własnych i ich umorzenie

W roku 2018/2019 Emitent nie było zmian kapitału i zakupu akcji własnych.

10. Posiadane oddziały (zakłady)

ViDiS SA posiada punkt obsługi przy ul. Nyskiej 59-61 we Wrocławiu. Pozostałe Spółki Grupy Kapitałowej ViDiS SA nie posiadają oddziałów.

11. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Ryzyko związane z uzależnieniem od dostawców

Każdy z głównych dostawców Grupy Kapitałowej Spółki ViDiS operuje na bardzo konkurencyjnym rynku (projektory, produkty interaktywne, urządzenia biurowe), na którym działa od kilku do kilkunastu konkurentów, stąd nie występuje ryzyko narzucania cen przez te podmioty. Biorąc pod uwagę markę własną (Avtek), dostawcami jest kilka fabryk z różnych rejonów świata i Spółka dominująca stara się rozdzielać obrót wśród nich równomiernie. Na rynku chińskim istnieje jeszcze kilka liczących się fabryk, więc nie występuje ryzyko uzależnienia się od którejkolwiek z tych firm.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców

W Spółce dominującej nie występuje ryzyko związane z uzależnieniem od poszczególnych odbiorców dzięki dużej i wciąż rosnącej liczbie kupujących podmiotów.

Ryzyko osłabienia koniunktury w branży audiowizualnej (AV)

Zarówno projektory multimedialne, jak i produkty interaktywne stają się standardem w edukacji, biznesie i instytucjach publicznych. Spółka monitoruje zapotrzebowanie rynku i z jednej strony dopasowuje poziomy zapasów, a z drugiej modyfikuje ofertę o nowe rozwiązania.

Ryzyko związane z interpretacją przepisów podatkowych

Spółki Grupy Kapitałowej ViDiS SA nie korzystają z żadnych zwolnień ani ulg podatkowych, więc nie występują ryzyka związane z regulacjami podatkowymi.

Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży

W branży AV i biurowej istnieje silna sezonowość sprzedaży. Największe przychody ze sprzedaży Spółki Grupy Kapitałowej ViDiS SA osiągają w IV kwartale każdego roku kalendarzowego i nie spodziewają się szybkiej zmiany tego trendu. W ostatnim kwartale każdego roku kalendarzowego Spółki przeciętnie generują ok. 35-45% przychodów ze sprzedaży produktów.

Jednakże mimo zaistniałej zmienności sprzedaży w ciągu roku, Spółki są na tę powtarzającą się sytuację odpowiednio przygotowane. Dodatkowo w celu minimalizowania opisywanego ryzyka Spółki systematycznie poszerzają asortyment oferowanych produktów, których sprzedaż charakteryzuje się mniejszą lub inną sezonowością.

Ryzyko związane z zapasami

Działalność Grupy Kapitałowej Emitenta wiąże się z koniecznością utrzymywania wysokich zapasów. Spółka dominująca wygrywa z wieloma konkurentami argumentem natychmiastowej dostępności. Dodatkowo, utrzymywanie wyższych marż (niższych cen zakupu) wiąże się z koniecznością zamawiania towarów w dużych ilościach. Szerokość asortymentu również negatywnie wpływa na stan zapasów, ponieważ Spółki Grupy kapitałowej ViDiS SA starają się mieć większość produktów z oferty w natychmiastowej dostępności. Zapasy nie są narażone na ryzyko szybkiej utraty wartości, związanej z działaniem czynników losowych lub krótkiej przydatności. Zapasy narażone są głównie na ryzyko związane ze zmianą kursu walutowego oraz postępem technologicznym, które to ryzyka są na bieżąco i ciągle analizowane.

Ryzyko związane z procesami produkcyjnymi

Spółki nie są narażone na ryzyka związane z procesami produkcyjnymi. Ryzyko to w pełni ponoszą dostawcy, z którymi podpisane są stosowne umowy gwarancyjne.

Ryzyko związane z niespłacalnością należności od odbiorców

W opinii Zarządu ryzyko to nie stanowi dużego zagrożenia. Udzielane kredyty kupieckie są w przeważającej większości ubezpieczone.

Ryzyko utraty zaufania odbiorców

Grupa nie dostrzega ryzyka związanego z utratą zaufania odbiorców. Sporadyczne incydenty związane z jakością produktu rozstrzygane są zawsze na korzyść Klienta, a w sytuacji podejrzenia wady produkcyjnej w danej serii – sprzedaż danej kategorii jest wstrzymywana. Grupa jest tu też wspierana przez producentów, którzy często globalnie muszą dbać o dobre imię swojej marki.

Ryzyko kursu walutowego

Zdecydowana większość zakupów towarów dokonywane jest w walutach obcych (EUR i USD), więc Grupa narażona jest na ryzyko związane z kursem walutowym, przed którym jednak zabezpiecza się na kilka sposobów:

- transakcje typu FORWARD,
- podstawowy cennik produktowy wyrażony jest w PLN, ale jego aktualizacje przeprowadzane są na bieżąco, dzięki czemu Spółki szybko reagują w przypadku niekorzystnych zmian kursu
- część wycen na duże projekty jest przygotowywana w walucie producenta co powoduje przerzucenie ryzyka walutowego na końcowego odbiorcę

Ryzyko stóp procentowych

Spółka dominująca posiada kredyty obrotowe oraz odnawialne oprocentowane według zmiennej stopy procentowej. Jednakże rentowność sprzedaży jest kilkakrotnie wyższa niż oprocentowanie, więc ryzyko wynikające ze zmiany stóp procentowych jest niewielkie.

Ryzyko związane z płynnością

Spółki są narażone na ryzyko utraty płynności, rozumiane jako ryzyko utraty zdolności do regulowania zobowiązań w określonych terminach. Ryzyko wynika z potencjalnego ograniczenia dostępu do rynków finansowych, co może skutkować brakiem możliwości pozyskania nowego finansowania lub refinansowania swojego zadłużenia. Dodatkowo w wyniku ewentualnego naruszenia przewidzianych w umowach kredytowych kowenantów finansowych dojść może do pogorszenia warunków kredytowania. Na obecną chwilę wszystkie warunki stawiane przez banki są spełniane i ryzyko pogorszenia tych parametrów jest minimalne. Grupa dąży do zminimalizowania ryzyka niewypłacalności kontrahentów i nieotrzymania płatności za dostarczone produkty, co mogłoby się przedłożyć na płynność finansową, m.in. poprzez ubezpieczenie należności handlowych zarówno na rynku krajowym oraz zagranicznym, a w przypadku realizacji transakcji zagranicznych o podwyższonym ryzyku do ich zabezpieczenia stosowane są akredytywy. Dodatkowo w razie potrzeby Grupa może korzystać z usług faktoringu.

Ryzyko zmiany cen produktów, materiałów i towarów

Ceny towarów nabywanych i sprzedawanych przez Grupę nie są ustalane na rynkach zorganizowanych. Ceny towarów uzależnione są ściśle od mechanizmów wolnorynkowych

i od kilku lat systematycznie spadają. Ich wahania nie mają wpływu na sytuację finansową Grupy.

Ryzyko związane z konkurencją

Rynek, na którym działa Grupa, jest rynkiem rozproszonym podlegającym coraz silniejszej presji na obniżanie cen. Szczególnie widoczne jest to na rynku projektorów i tablic interaktywnych, ale również w segmencie biurowym.

Ryzyko związane z ochroną środowiska

Działalność Grupy nie niesie ze sobą żadnego ryzyka związanego z ochroną środowiska. Importowane produkty podlegają tzw. opłacie produktowej (związanej z ilością wprowadzanych w obieg opakowań) oraz ustawie o recyklingu, z których to obowiązków Spółka się regularnie wywiązuje.

Ryzyko utraty kluczowych pracowników

Działalność Grupy nie jest uzależniona od wiedzy, doświadczenia czy umiejętności poszczególnych pracowników. Spółki nie są narażone na ryzyko odejścia całych grup pracowników. Powodzenie ofert Grupy opiera się w przeważającej mierze na podpisanych umowach z dostawcami, a klienci Spółek poszukują konkretnych produktów przez nią oferowanych. Wprowadzone są też procedury zapewniające szybki przekaz wiedzy i szkolenie nowych pracowników.

Ryzyko utraty koncesji

Do prowadzenia działalności Grupy nie są wymagane żadne koncesje ani zezwolenia.

Ryzyko związane z postępowaniami sądowymi, arbitrażowymi oraz postępowaniami przed organami administracyjnymi

Obecnie Grupa nie jest związana z żadnym postępowaniem sądowym arbitrażowym ani postępowaniami przed organami administracji.

12. Informacje o instrumentach finansowych

Instrumenty finansowe zostały szczegółowo opisane w notcie 44 sprawozdania finansowego. Spółka przede wszystkim koncentruje się na minimalizowaniu ryzyka wynikającego z kursów walut poprzez zawieranie transakcji FORWARD. W celu minimalizacji ryzyka stopy procentowej związanej z zaciągniętymi kredytami zawarte zostały kontrakty IRS i CIRS.

13. Polityka dywidendy

Zarząd jednostki dominującej przewiduje możliwość wypłaty dywidendy z zysku wygenerowanego przez Grupę Kapitałową ViDiS SA w najbliższych latach. Ostateczna

rekomendacja w sprawie wypłaty dywidendy uzależniona będzie od aktualnych zobowiązań, potrzeb inwestycyjnych Spółek oraz ich zapotrzebowania na środki finansowe, a także od stopnia realizacji prognoz sprzedaży i zysku netto.

14. Informacja na temat stosowania przez Emitenta zasad ładu korporacyjnego

LP.	ZASADA	TAK/NIE/NIE DOTYCZY	KOMENTARZ
1.	Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii oraz najnowszych narzędzi komunikacji zapewniających szybkość, bezpieczeństwo oraz szeroki i interaktywny dostęp do informacji. Spółka korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod, powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, wykorzystując w tym celu również nowoczesne metody komunikacji internetowej, umożliwiać transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrować przebieg obrad i upubliczniać go na stronie internetowej.	TAK z pominięciem rejestrowania, transmisji i upubliczniania obrad WZ, gdyż w opinii Spółki stosowanie powyższej praktyki nie przyniesie wymiernych korzyści w porównaniu do przewidywanych kosztów takiego postępowania.	W okresie objętym raportem Emitent publikował raporty bieżące, uwzględniając w nich informacje istotne dla Inwestorów. Raporty były publikowane na stronie internetowej Spółki w zakładce Relacje Inwestorskie/Raporty, a także w systemie EBI.
2.	Spółka powinna zapewnić efektywny dostęp do informacji niezbędnych do oceny sytuacji i perspektyw Spółki oraz sposobu jej funkcjonowania.	TAK	Wszystkie bieżące informacje niezbędne dla oceny sytuacji Emitenta i jego perspektyw publikowane są w formie raportu bieżącego.
3.	Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej:	TAK	Korporacyjna strona internetowa Spółki znajduje się pod adresem www.vidis.pl

	3.1. podstawowe informacje o spółce i jej działalności (strona startowa),		
	3.2. opis działalności Emitenta ze wskazaniem rodzaju działalności, z której Emitent uzyskuje najwięcej przychodów,	TAK	W 2018/19 r. na stronie internetowej Emitenta znajdował się dokładny opisy działalności Emitenta. W związku z faktem, iż Firma zajmuje się głównie dystrybucją pominięto określenie, z której działalności Emitent uzyskuje najwięcej przychodów.
	3.3. opis rynku, na którym działa Emitent, wraz z określeniem pozycji Emitenta na tym rynku,	NIE	Spółka w 2018/19 r. nie stosowała tej praktyki, ponieważ informacja ta była trudna do określenia. W ocenie Emitenta nieokreślenie pozycji na rynku jest związane z dynamicznymi zmianami.
	3.4. życiorysy zawodowe członków organów spółki,	TAK	Życiorysy zawodowe członków organów spółki zostały umieszczone na stronie internetowej Spółki w zakładce Relacje Inwestorskie/ Firma/Władze spółki
	3.5. powzięte przez Zarząd, na podstawie oświadczenia członka Rady Nadzorczej, informacje o powiązaniach członka Rady Nadzorczej z akcjonariuszem dysponującym akcjami reprezentującymi nie mniej niż 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu spółki,	NIE DOTYCZY	Takie powiązania nie wystąpiły, więc nie opublikowano żadnych informacji w tym zakresie.
	3.6. dokumenty korporacyjne Spółki,	TAK	Dokumenty korporacyjne w postaci Statutu i Regulaminów Spółki znajdują się na stronie

		internetowej Emitenta w zakładce Relacje inwestorskie/Dokumenty Spółki
3.7. zarys planów strategicznych Spółki,	TAK	Zarys planów strategicznych został opisany w Dokumencie Informacyjnym z dn. 21.09.2010 r. oraz każdorazowo w raporcie rocznym i przy publikacji prezentacji kwartalnych
3.8. opublikowane prognozy wyników finansowych na bieżący rok obrotowy, wraz z założeniami do tych prognoz oraz korektami do tych prognoz (w przypadku gdy Emitent publikuje prognozy),	TAK	Emitent opublikował prognozy wyników finansowych wraz z założeniami oraz korektami do tych prognoz raportami bieżącymi.
3.9. strukturę akcjonariatu Emitenta, ze wskazaniem głównych akcjonariuszy oraz akcji znajdujących się w wolnym obrocie,	TAK	Niniejsze informacje znajdują się w Zakładce Relacje Inwestorskie/Firma/Struktura własnościowa.
3.10. dane oraz kontakt do osoby, która jest odpowiedzialna w spółce za relacje inwestorskie oraz kontakty z mediami,	TAK	Emitent nie wyznaczył jednej osoby odpowiedzialnej za relacje inwestorskie. Wszelkie zapytania kierowane są do osób obsługujących pocztę elektroniczną inwestorzy@vidis.pl
3.11. (skreślony)		
3.12. opublikowane raporty bieżące i okresowe,	TAK	Raporty bieżące i okresowe znajdują się na stronie www.newconnect.pl , a odnośnik do tych raportów jest umieszczony na stronie Emitenta w zakładce Relacje

		Inwestorskie/ Raporty/Raporty bieżące lub Relacje Inwestorskie/ Raporty/Raporty okresowe.
3.13. kalendarz zaplanowanych dat publikacji finansowych raportów okresowych, dat walnych zgromadzeń, a także spotkań z inwestorami i analitykami oraz konferencji prasowych,	TAK	Emitent publikował harmonogram raportów okresowych, Walnych Zgromadzeń oraz spotkań z inwestorami i analitykami podczas konferencji prasowych.
3.14. informacje na temat zdarzeń korporacyjnych, takich jak wypłata dywidendy, oraz innych zdarzeń skutkujących nabyciem lub ograniczeniem praw po stronie akcjonariusza, z uwzględnieniem terminów oraz zasad przeprowadzania tych operacji. Informacje te powinny być zamieszczane w terminie umożliwiającym podjęcie przez inwestorów decyzji inwestycyjnych,	NIE DOTYCZY (zdarzenie nie wystąpiło)	Wskazane zdarzenia korporacyjne nie wystąpiły w Spółce w raportowanym okresie.
3.15. (skreślony)		
3.16. pytania akcjonariuszy dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, zadawane przed i w trakcie walnego zgromadzenia, wraz z odpowiedziami na zadawane pytania,	NIE	W związku z małą ilością pytań akcjonariuszy, koniecznością ich dodatkowego protokołowania oraz faktu, iż najczęściej dotyczyły one spraw porządkowych walnego zgromadzenia, Spółka nie decydowała się na stosowanie przedmiotowej praktyki.
3.17. informację na temat powodów odwołania walnego zgromadzenia, zmiany terminu lub porządku obrad wraz z uzasadnieniem,	NIE DOTYCZY (zdarzenie nie wystąpiło)	Wskazane zdarzenia korporacyjne nie wystąpiły w Spółce w raportowanym okresie.

3.18. informację o przerwie w obradach walnego zgromadzenia i powodach zarządzenia przerwy,	NIE DOTYCZY (zdarzenie nie wystąpiło)	Wskazane zdarzenia korporacyjne nie wystąpiły w Spółce w raportowanym okresie.
3.19. informacje na temat podmiotu, z którym spółka podpisała umowę o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy ze wskazaniem nazwy, adresu strony internetowej, numerów telefonicznych oraz adresu poczty elektronicznej Doradcy,	NIE	Zgodnie z § 18 ust 3 Regulaminu ASO, Emitent nie ma obecnie obowiązku posiadania umowy z Autoryzowanym Doradcą.
3.20. Informację na temat podmiotu, który pełni funkcję animatora akcji Emitenta,	TAK	Dane dotyczące podmiotu, który pełni funkcję animatora akcji Emitenta znajdują się na stronie internetowej Emitenta w zakładce Relacje Inwestorskie/Kontakt
3.21. dokument informacyjny (prospekt emisyjny) Spółki, opublikowany w ciągu ostatnich 12 miesięcy,	NIE DOTYCZY (zdarzenie nie wystąpiło)	Emitent nie publikował dokumentu informacyjnego w przeciągu ostatnich 12 miesięcy. Ostatni Dokument Informacyjny w związku z wprowadzeniem akcji serii D został opublikowany w lutym 2011 roku
3.22. (skreślony)		
Informacje zawarte na stronie internetowej powinny być zamieszczane w sposób umożliwiający łatwy dostęp do tych informacji. Emitent powinien dokonywać aktualizacji informacji umieszczanych na stronie internetowej. W przypadku pojawienia się nowych, istotnych informacji lub wystąpienia istotnej zmiany informacji umieszczanych na stronie internetowej,	TAK	Strona korporacyjna jest czytelna i na bieżąco aktualizowana.

	aktualizacja powinna zostać przeprowadzona niezwłocznie.		
4.	Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową, według wyboru emitenta, w języku polskim lub angielskim. Raporty bieżące i okresowe powinny być zamieszczane na stronie internetowej co najmniej w tym samym języku, w którym następuje ich publikacja zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta.	TAK	Emitent prowadzi korporacyjną stronę internetową w języku polskim.
5.	Spółka powinna prowadzić politykę informacyjną ze szczególnym uwzględnieniem potrzeb inwestorów indywidualnych. W tym celu Spółka, poza swoją stroną korporacyjną powinna wykorzystywać indywidualną dla danej spółki sekcję relacji inwestorskich znajdującą na stronie www.infostrefa.com (poprzednio: www.GPWInfoStrefa.pl).	NIE	Emitent nie wykorzystuje indywidualnej sekcji relacji inwestorski znajdującej się na stronie www.GPWInfoStrefa.pl , gdyż sekcja relacji inwestorskich wraz z informacjami o Spółce oraz dokumentami korporacyjnymi znajduje się na stronie internetowej Spółki: www.vidis.pl
6.	Emitent powinien utrzymywać bieżące kontakty z przedstawicielami Autoryzowanego Doradcy, celem umożliwienia mu prawidłowego wykonywania swoich obowiązków wobec Emitenta. Spółka powinna wyznaczyć osobę odpowiedzialną za kontakty z Autoryzowanym Doradcą.	NIE DOTYCZY	Zgodnie z § 18 ust 3 Regulaminu ASO, Emitent nie ma obecnie obowiązku posiadania umowy z Autoryzowanym Doradcą.
7.	W przypadku, gdy w spółce nastąpi zdarzenie, które w ocenie Emitenta ma istotne znaczenie dla wykonywania przez Autoryzowanego Doradcę swoich obowiązków, Emitent niezwłocznie powiadamia o tym fakcie Autoryzowanego Doradcę.	NIE DOTYCZY	Zgodnie z § 18 ust 3 Regulaminu ASO, Emitent nie ma obecnie obowiązku posiadania umowy z Autoryzowanym Doradcą.

8.	Emitent powinien zapewnić Autoryzowanemu Doradcy dostęp do wszelkich dokumentów i informacji niezbędnych do wykonywania obowiązków Autoryzowanego Doradcy.	NIE DOTYCZY	Zgodnie z § 18 ust 3 Regulaminu ASO, Emitent nie ma obecnie obowiązku posiadania umowy z Autoryzowanym Doradcą.
9.	Emitent przekazuje w raporcie rocznym: 9.1. informację na temat łącznej wysokości wynagrodzeń wszystkich członków Zarządu i Rady Nadzorczej,	NIE	W opinii Emitenta dane na temat łącznej wysokości wynagrodzeń wszystkich Członków Zarządu i Rady Nadzorczej, nie stanowią istotnej informacji dla Inwestorów, wpływającej na podejmowane przez nich decyzje inwestycyjne.
	9.2. informację na temat wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy otrzymywanego od Emitenta z tytułu świadczenia wobec Emitenta usług w każdym zakresie.	NIE DOTYCZY	Zgodnie z § 18 ust 3 Regulaminu ASO, Emitent nie ma obecnie obowiązku posiadania umowy z Autoryzowanym Doradcą.
10.	Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej powinni uczestniczyć w obradach walnego zgromadzenia w składzie umożliwiającym udzielenie merytorycznej odpowiedzi na pytania zadawane w trakcie walnego zgromadzenia.	TAK	W obradach każdego Walnego Zgromadzenia Spółki uczestniczą wybrani przedstawiciele Zarządu i Rady Nadzorczej
11.	Przynajmniej 2 razy w roku Emitent, przy współpracy Autoryzowanego Doradcy, powinien organizować publicznie dostępne spotkanie z inwestorami, analitykami i mediami.	NIE DOTYCZY	Zgodnie z § 18 ust 3 Regulaminu ASO, Emitent nie ma obecnie obowiązku posiadania umowy z Autoryzowanym Doradcą.
12.	Uchwała walnego zgromadzenia w sprawie emisji akcji z prawem poboru powinna precyzować cenę emisyjną albo mechanizm jej ustalenia lub zobowiązać organ do tego upoważniony do ustalenia jej przed dniem ustalenia prawa	NIE DOTYCZY (zdarzenie nie wystąpiło)	Wskazane zdarzenie korporacyjne nie wystąpiło w Spółce w raportowanym okresie.

	poboru, w terminie umożliwiającym podjęcie decyzji inwestycyjnej.		
13.	Uchwały walnego zgromadzenia powinny zapewniać zachowanie niezbędnego odstępu czasowego pomiędzy decyzjami powodującymi określone zdarzenia korporacyjne a datami, w których ustalane są prawa akcjonariuszy wynikające z tych zdarzeń korporacyjnych.	TAK	Walne Zgromadzenie Spółki każdorazowo podejmuje uchwały w poszanowaniu praw i potrzeb informacyjnych Akcjonariuszy zapewniając zachowanie niezbędnych odstępów czasowych.
13a.	W przypadku otrzymania przez Zarząd Emitenta od akcjonariusza posiadającego co najmniej połowę kapitału zakładowego lub co najmniej połowę ogółu głosów w Spółce, informacji o zwołaniu przez niego nadzwyczajnego walnego zgromadzenia w trybie określonym w art. 399 § 3 Kodeksu spółek handlowych, zarząd Emitenta niezwłocznie dokonuje czynności, do których jest zobowiązany w związku z organizacją i przeprowadzeniem walnego zgromadzenia. Zasada ta ma zastosowanie również w przypadku upoważnienia przez sąd rejestrowy akcjonariuszy do zwołania nadzwyczajnego walnego zgromadzenia na podstawie art. 400 § 3 Kodeksu spółek handlowych.	NIE DOTYCZY (zdarzenie nie wystąpiło)	Wskazane zdarzenia korporacyjne nie wystąpiły w Spółce w raportowanym okresie.
14.	Dzień ustalenia praw do dywidendy oraz dzień wypłaty dywidendy powinny być tak ustalone, aby czas przypadający pomiędzy nimi był możliwie najkrótszy, a w każdym przypadku nie dłuższy niż 15 dni roboczych. Ustalenie dłuższego okresu pomiędzy tymi terminami wymaga szczegółowego uzasadnienia.	NIE DOTYCZY (zdarzenie nie wystąpiło)	Wskazane zdarzenie korporacyjne nie wystąpiły w Spółce w raportowanym okresie.
15.	Uchwała walnego zgromadzenia w sprawie wypłaty dywidendy	NIE DOTYCZY (zdarzenie	Wskazane zdarzenia

	warunkowej może zawierać tylko takie warunki, których ewentualne ziszczenie nastąpi przed dniem ustalenia prawa do dywidendy.	nie wystąpiło)	korporacyjne nie wystąpiły w Spółce w raportowanym okresie.
16.	<p>Emitent publikuje raporty miesięczne, w terminie 14 dni od zakończenia miesiąca. Raport miesięczny powinien zawierać co najmniej:</p> <p>informacje na temat wystąpienia tendencji i zdarzeń w otoczeniu rynkowym Emitenta, które w ocenie Emitenta mogą mieć w przyszłości istotne skutki dla kondycji finansowej oraz wyników finansowych Emitenta,</p> <p>zestawienie wszystkich informacji opublikowanych przez Emitenta w trybie raportu bieżącego w okresie objętym raportem,</p> <p>informacje na temat realizacji celów emisji, jeżeli taka realizacja, choćby w części, miała miejsce w okresie objętym raportem,</p> <p>kalendarz inwestora, obejmujący wydarzenia mające mieć miejsce w nadchodzącym miesiącu, które dotyczą Emitenta i są istotne z punktu widzenia interesów inwestorów, w szczególności daty publikacji raportów okresowych, planowanych walnych zgromadzeń, otwarcia subskrypcji, spotkań z inwestorami lub analitykami, oraz oczekiwany termin publikacji raportu analitycznego.</p>	NIE	<p>Emitent uważa, że należyte wykonywanie obowiązków informacyjnych (publikacja informacji na stronach internetowych Spółki, NewConnect, GPW) jest wystarczające i nie jest konieczne sporządzanie comiesięcznych raportów powielających w większości już opublikowane informacje.</p>
16a.	<p>W przypadku naruszenia przez Emitenta obowiązku informacyjnego określonego w Załączniku nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu („Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym</p>	NIE DOTYCZY (zdarzenie nie wystąpiło)	<p>Wskazane zdarzenia korporacyjne nie wystąpiły w Spółce w raportowanym okresie.</p>

	systemie obrotu na rynku NewConnect”) Emitent powinien niezwłocznie opublikować, w trybie właściwym dla przekazywania raportów bieżących na rynku NewConnect, informację wyjaśniającą zaistniałą sytuację.		
--	--	--	--